

Unternehmensfinanzierung

Wir bieten Unternehmensfinanzierungen europaweit und für alle Branchen an. Folgende Projekte können unterstützt werden:

- Nachfolgeregelungen
- Unternehmensverkäufe/Unternehmenserweiterungen
- MBO/MBI-Lösungen
- Gewerbliche Immobilien/Spezialimmobilien Sozial-, Hotel-, Freizeit-, Großimmobilien
- Neugründungen im Technologiebereich, Biogas, Solar... etc.

Es fällt schwer, ein einheitliches Raster für eine erfolgreiche Finanzierung aufzustellen, grundsätzlich gilt jedoch folgende Checkliste :

- Der Finanzierungsbedarf beträgt mindestens 1 Mio. €
- Bei einem Finanzierungsbedarf bis 10 Mio. € wird ein Eigenkapital von mindestens 10% benötigt, darüber von mindestens 5%. Der Nachweis muß durch bestätigte Fördermittel, tatsächlich vorhandene liquide Mittel oder nachweislich investierte Barmittel erfolgen, es gibt keine Anrechnung von Eigenleistung unter fiktivem Lohnverzicht.
- Ein professioneller Businessplan (Muster dazu hinterlegen?) ist vorhanden, falls dies nicht der Fall ist, sind Sie bereit, diesen gegen Aufwandshonorar überarbeiten oder erstellen zu lassen, in der Regel ist mit Kosten zwischen 5.000 € und 25.000 € zu rechnen.
- Abhängig von Ergebnis eines ersten persönlichen Gesprächs sind Sie bereit, uns exklusiv zu beauftragen. Unser Honorarmodell sieht Fixumzahlungen ab 5.000 € und Erfolgshonorare in der Regel von 3% vor, im Einzelfall beteiligen wir uns über eine stille Beteiligung an Ihrem unternehmerischen Risiko.
- Sie legen uns zur besseren Einschätzung der Finanzierungschancen vollumfänglich dar, welche Versuche zur Finanzierung im Vorfeld bereits unternommen wurden
- Um eine Vielzahl von Finanzierungsmöglichkeiten auszuschöpfen, sind Sie grundsätzlich bereit, stillen Beteiligungen, Minderheitsbeteiligungen, Mezzanin-Finanzierungen und Fördermitteln mit einzubeziehen.
- Sie sind bereit, Unterlagen gegebenenfalls übersetzen zu lassen und Kosten dafür zu tragen, ebenso Kosten für Fördermittelbeantragung und- Prüfung.
- Es ist ein ausreichendes Zeitfenster für die Bearbeitung gegeben, in der Regel sind das mindestens vier Wochen, meist jedoch deutlich länger.

Sollte Ihr Vorhaben in dieses Raster fallen, nehmen wir gerne einen persönlichen Termin mit Ihnen wahr, vorab benötigen wir in jedem Fall einen Nachweis des Eigenkapitals und den aktuellen Stand des Businessplans.

Natürlich sichern wir Ihnen volle Vertraulichkeit zu und bestätigen dies gerne schriftlich.

Wir wollen darauf hinweisen, dass wir vorab immer auch klären müssen, ob Sie ein eigenes Projekt vertreten oder als Bevollmächtigter die notwendigen Entscheidungen treffen können.